

法務部門の果たすべき役割と実務対応

～他部門・外部弁護士とのかかわり方やインハウス弁護士の採用・活用に加え、リーガルテックの活用方法を含むコスト最適化の手法を実例に基づき解説～

講師 **小野祐司** 氏 おの ゆうじ 三宅法律事務所 弁護士・ニューヨーク州弁護士
(元三菱UFJ信託銀行株式会社 法務部長)

販売期間 2026年1月31日（土）まで

(2025年8月7日（木）収録：約3時間)

■このセミナーは収録したセミナーを動画配信でご視聴いただけます。視聴期間は2週間です。

■参加費をお振込みいただいた後に、配信ページ URL とログイン情報をメールでお送りします。

企業を取り巻く外部環境の著しい変化に伴い、法務部門に求められる役割が近年大きく変化しています。他部門や外部弁護士とのかかわり方に変化が生じているとともに、インハウス弁護士やリーガルテックの活用といった法務部門の運営方法・コスト最適化の手法についても大きな変化が生じており、法務部門を今後どのように運営していくべきか悩んでいる方も数多くいらっしゃると思います。

このセミナーでは、大手企業にて法務部の立ち上げ・運営をした経験を持つ弁護士が、その経験に基づき、法務の果たすべき役割と実務対応について、実例を交えながら解説します。

1. 法務部門の成長ステージ・人員・組織体制

- (1) 法務部門の成長ステージ(概念)
- (2) 法務部門の成長ステージ(実態)
- (3) 法務部門の人員数に関する調査
- (4) 法務部門の組織体制の検討

2. 法務部門の果たすべき役割

- (1) 外部環境の変化
- (2) 法務部門に求められる役割の変化

3. 他部門とのかかわり方

- (1) 他部門とのかかわり方に関する課題
- (2) 課題解決へのアドバイス
- (3) 他部門とのかかわり方の具体例

4. 外部弁護士とのかかわり方

- (1) 外部弁護士とのかかわり方に関する課題
- (2) 課題解決へのアドバイス
- (3) 外部弁護士とのかかわり方の具体例

5. 米国企業における法務部門の現状

- (1) 法務部門の役割・組織
- (2) General Counsel の状況

6. インハウス弁護士の採用・活用

- (1) インハウス弁護士の現状
- (2) インハウス弁護士を採用する目的
- (3) インハウス弁護士の採用に関するノウハウ
- (4) インハウス弁護士の育成に関するノウハウ
- (5) インハウス弁護士の採用・育成における着眼点
- (6) インハウス弁護士の活用方法・活用事例

7. 法務業務のコスト最適化

- (1) 法務業務のコスト管理手法
- (2) 法務業務のコスト最適化の考え方
- (3) 法務部門人材
- (4) 社外弁護士
- (5) アウトソーシング
- (6) リーガルテック

8. まとめ

【講師紹介】

1996年弁護士登録(ニューヨーク州)・2009年弁護士登録(日本)。元三菱UFJ信託銀行・法務部長。前日本マスタートラスト信託銀行・業務管理部長。2023年リンクパートナーズ法律事務所に参画し、2025年三宅法律事務所に移籍。2023年バンクガード株式会社・社外監査役。2024年株式会社ワコム・社外取締役(監査等委員)。2024年株式会社sizebook・社外監査役。2024年フェムトパートナーズ株式会社・コンプライアンス顧問。2025年TECRA株式会社・社外監査役。

金融関連業務の経験が長く、各種金融法務・実務に精通している。特に強みを有する分野は、資産運用(投資信託、ファンド投資を含む)、資産管理、IPO・株主総会対応、不動産、資産流動化、M&A、融資、相続、労務管理に関する法務、国際法務(海外M&A、海外ファンド投資、海外資産管理、海外融資を含む)。企業勤務時代は、法務以外にも、コンプライアンス、リスク管理、経営企画、人事、国際業務といった様々な業務を経験。企業での長年の勤務経験を活かし、日々の業務や新商品開発等における法律問題はもちろんのこと、コンプライアンス態勢・リスク管理態勢の構築といったビジネスに関する様々な課題についてもアドバイスをを行っている。

※録音・ビデオ撮影はご遠慮下さい。

■主催 経営調査研究会
■後援 金融財務研究会
<https://www.kinyu.co.jp>

Facebook : <https://www.facebook.com/keichoken>

Twitter : <https://twitter.com/keichoken05>

Blog : <https://www.kinyu.co.jp/blog/>



販売期間

2026年1月31日(土)まで

※収録日: 2025年8月7日(木) 【約3時間】

視聴ページのログインIDを発行後、2週間ご視聴が可能です。
資料は、ログイン後に視聴ページからダウンロードしてご利用いただけます。
(資料の無断複製はご遠慮ください)

参加費

31,500円(消費税を含む)

1社2名以上同時に参加お申込みいただいた場合、お2人目から1名につき28,000円。追加申込みの場合はその旨ご記入下さい。

申込先

経営調査研究会

ホームページ <https://www.kinyu.co.jp/>

〒103-0025 東京都中央区日本橋茅場町 1-10-8 グリンヒルビル

TEL 03-5651-2033 FAX 03-5695-8005

申込方法

上記ホームページの申込欄からお申し込み下さい。参加申込書をFAX又は郵送いただいたお申し込みも承ります。請求書をお送りいたしますので、下記口座にお振込みください。クレジットカードご利用の場合は、質問欄にその旨をご連絡下さい。
ご入金確認次第、視聴用URLとログインID、パスワードをメールでお送りいたします。(但し経理の都合等で間に合わない場合は、ご連絡いただければお待ちいたします。)

ご記入いただきました個人情報はセミナーの開催のために使用させていただきますが、漏洩などがないよう最善の予防、是正に努めます。詳しくは弊社ホームページをご覧ください。

普通預金 口座名 (株)経営調査研究会

三菱UFJ銀行 八重洲通支店 0602180 三井住友銀行 東京中央支店 3207281

みずほ銀行 京橋支店 1813877 三菱UFJ信託銀行 日本橋支店 1979947

◇クレジットカードはVisa、Mastercard、American Express、JCB、Diners Club、Discoverがご利用いただけます。

切らずにこのままお送り下さい

FAX 03-5695-8005

法務部門の果たすべき役割と実務対応
【アーカイブ】

◆参加申込書◆

2025年 月 日

ご連絡・講師へのご質問等ご記入下さい 弊社からのお知らせ、メルマガの送信を ☐ 受信する ☐ 受信しない 講師へのメールアドレス開示に ☐ 同意する ☐ 同意しない クレジットカードをご利用の場合は下記に✓を入れて下さい。 ☐ クレジットカード利用 セミナーコード* 069a(Law-k901069a)	会社名	TEL FAX E-Mail		
	所在地	〒		
	参加者ご氏名		部課名	
	〃		〃	
	〃		〃	
	〃		〃	
	書類送付先 (同上的場合記入不要)	ご担当者 TEL	部課名 FAX	

お申込の翌日には請求書を発送しておりますが、お手元に届かない場合は、弊社までご連絡下さい。